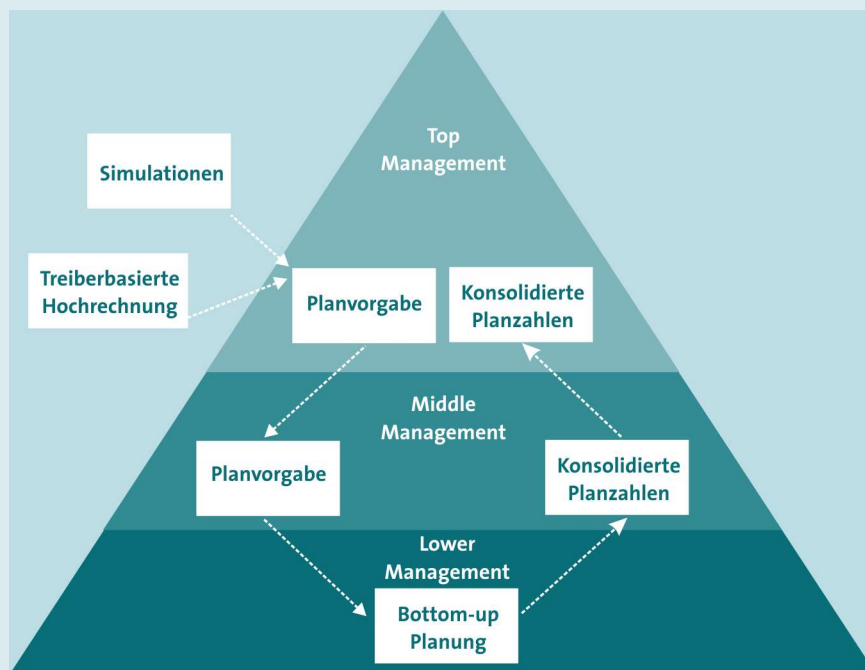


Abb. Gegenstromverfahren für Top-down und Bottom-up Planung



Die Lösung

Mit dem ISR Planning Cockpit minimieren Sie die Reibungsverluste bei der Integration der hierarchisch, zeitlich und inhaltlich differenzierten Teilpläne auf ein Minimum. Zu planende Größen werden einheitlich definiert und begrifflich festgelegt. Die Planung erfolgt dann im Gegenstromverfahren.

Planvorgaben werden als Zielgrößen durch das Management an die Mitarbeiter weitergegeben. In den Fachbereichen werden entsprechend spezifische Teilpläne erstellt und die Informationen anschließend an die vorgesetzten Führungskräfte zurück geliefert.

Dort werden die Teilpläne schrittweise koordiniert und konsolidiert. Der Vertriebsleiter wird beispielsweise einen vorgegebenen Umsatz aus der Geschäftsführung

an seine jeweilig verantwortlichen Mitarbeiter weitergeben. Diese wiederum werden auf Basis von Informationen wie z.B. Stückkosten, die durch weitere Mitarbeiter zusammengestellt werden, eine detaillierte Planung liefern, wie das Verkaufsziel zu erreichen ist. Die Erfolgsplanung mit Ertrags- und Kostenplanung wird sowohl mit Finanz- und Bilanzplan als auch den Bereichen Absatz-, Produktions- und Einkaufsplanung optimal aufeinander abgestimmt.

Den Bereichen wie Produktion, Marketing, Vertrieb sowie Finanzen stehen dabei jederzeit alle relevanten historischen wie aktuellen Informationen flexibel und unmittelbar zur Verfügung. Niemand muss mehr Unmengen alter Exceltabellen oder gar Informationen aus E-Mails zurate ziehen, um sicher und verlässlich planen zu können. Transparenz wird zum Standard.

ISR – Ihr Lösungspartner

Die ISR Information Products AG hat es sich zur Aufgabe gemacht, Kunden zu helfen, ihr Unternehmen marktorientierter zu steuern, wertschöpfende Prozesse zu optimieren und somit messbar und nachhaltig Gewinne zu steigern.

Die Lösungen basieren auf führenden Technologien wie Cognos, IBM FileNet, Oracle und SAP. Das übergreifende Know-how, von der Projektkonzeptionierung sowie dem Prozess- und Informationsdesign über die Verwendung marktführender Technologien bis in die Tiefen der relationalen Datenbanken, kennzeichnet die besondere Qualität der ISR-Lösungen. Zum Kundenkreis gehören namhafte Unternehmen wie Cognis, Henkel, Siemens, ABB, Alanod, Getrag, Daimler Chrysler und Christ Juweliers.